

WOLFGANG MEWES STIFTUNG

INFO-BRIEF 08.19

Es gibt nichts Gutes. Außer man tut es. (Erich Kästner)

Liebe Leserinnen, liebe Leser!

Mit dem INFO-BRIEF zur Mewes-Strategie möchten wir auf Aktuelles und auf unsere Aktivitäten aufmerksam machen.

Den Fokus haben wir im Sinne der Mewes-Strategie ausgerichtet auf **Wertschöpfung – ökologisch • ökonomisch • sozial**

In Strategiegelgesprächen entstand die Idee, Projekte zur Wertschöpfung als Gemeinschaftsaufgabe anzusehen und in unserem Netzwerk mit den zur Verfügung stehenden Mitteln zu fördern. Das **Förderprojekt** „Pferdemist – Kompost – Energie“ wird am 10.09.19 im Rahmen eines öffentlichen Strategiegelgesprächs in Oldenburg vorgestellt.

Weitere Infos

- <https://mewes-strategie.de/2019/08/08/einladung-zum-strategiegelgesprach/>

Mit dem **Zertifikat MEWES Strategie®** verbinden wir die Veröffentlichungen von Geschichten erfolgreicher Strategie-Anwendungen auf unserer Homepage. Insbesondere betrachten wir dabei den Nutzen aus Kundensicht.

Weitere Infos

- <https://mewes-strategie.de/die-mewes-strategie/aktuelles/>

Mit dem Thema **Mewes-Strategie und Digitalisierung** hat sich insbesondere unsere Vorstandsmitglied Prof. Dr. Nils Herda in einer Artikelserie im StrategieJournal auseinandergesetzt. Unter der Überschrift „Plattformökonomie als Game-Changer“ wird nachgewiesen, wie zeitlos und umfassend die Strategielehre von Prof. h.c. Wolfgang Mewes wirkt.

Weitere Infos

- <https://mewes-strategie.de/2019/08/01/digitalisierung/>

Neue **Seminare zur Mewes-Strategie** werden von der EKS Akademie angeboten. Als Partner der Offensive Mittelstand können wir erstmals eine Zusatzqualifikation für Strategie-Berater mit dem Zertifikat „**Offensive Mittelstands-Berater / Beraterin**“ anbieten.

Weitere Infos

- <https://eks-akademie.de/veranstaltungen/>

Abschließend weisen wir noch auf den direkten Draht für konkrete Fragen hin

- <https://mewes-strategie.de/die-mewes-strategie/strategieansatz-anfordern/>

Mit freundlichen Grüßen



WOLFGANG MEWES STIFTUNG